



# Zarządzanie wiedzą W przedsiębiorstwie

**Warszawa, październik 2013 – luty 2014 r.**

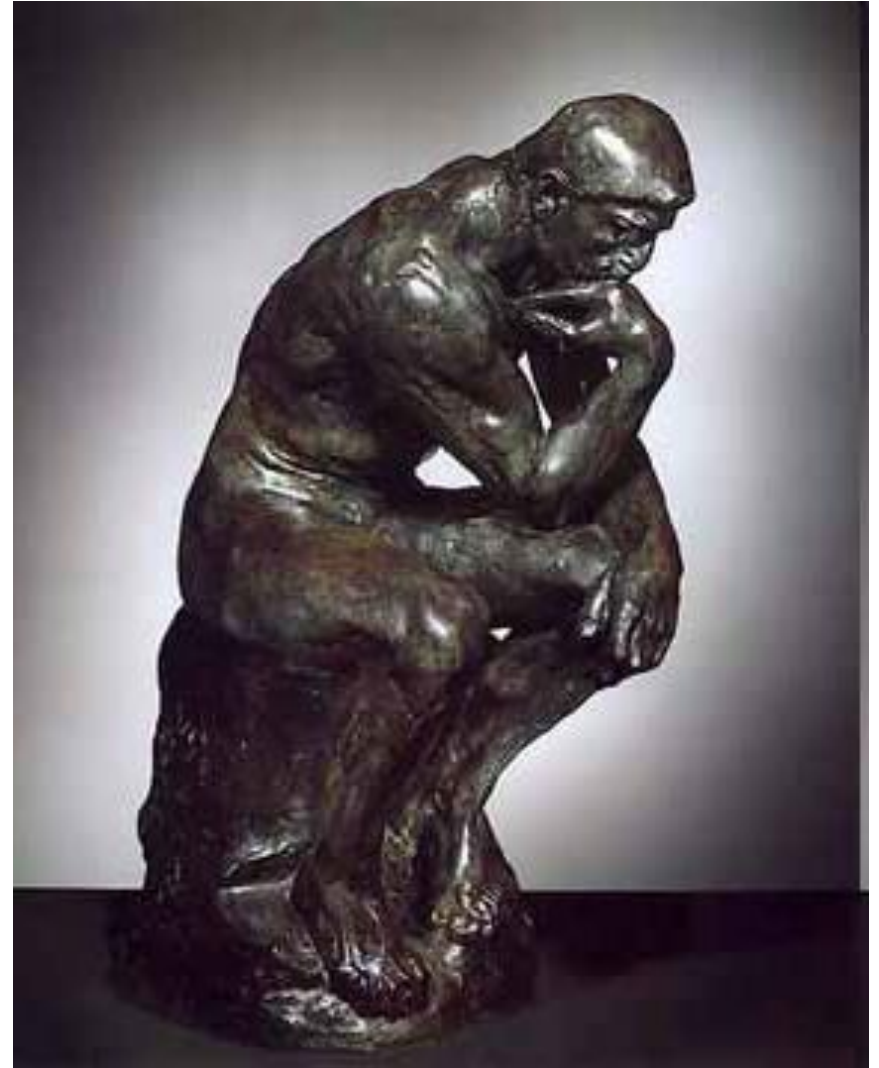
**Copyright, Dr hab. Jan Fazlagić, prof. nzw. Uniwersytetu  
Ekonomicznego w Poznaniu oraz**

# Model „Wielkiej piątki” (1)

- Najbardziej wiarygodna teoria opisu i pomiaru osobowości człowieka jest tzw. Teoria Wielkiej Piątki.
- Teoria Wielkiej Piątki zdetronizowała inne konkurencyjne teorie takie jak np. systematyka Mayersa-Briggsa czy Hansa Eyesencka
- Każda z cech Wielkiej Piątki wykazuje dużą stabilność i jest w 50% dziedziczona niezależnie od różnic kulturowych.

# Model „Wielkiej piątki” (2)

- **Otwartość**
- **Sumiennność**
- **Ugodowość**
- **Stabilność**
- **Ekstrawersja**



# Model „Wielkiej piątki” (3)

- Wielka Piątkę można zmierzyć z dość dużą dokładnością w około 60 sekund. Opracowany przez Beatrice Rammstein i Olivera Johna kwestionariusz BFI-10 pozwala za pomocą zaledwie 10 pytań zdiagnozować u każdego wartości dla każdej z pięciu cech.

# **Kwestionariusz BFI-10 pomiaru osobowości (1)**

**Przy każdym zdaniu na swój temat zaznacz liczbę od 1 do 5, w zależności od tego, jak trafnie opisuje ono twoją osobowość:**

- 1 = zdecydowanie tak
- 2 = raczej tak
- 3 = trudno powiedzieć
- 4 = raczej nie
- 5 = zdecydowanie nie

# Kwestionariusz BFI-10 pomiaru osobowości (2)

1. Mam bujną wyobraźnię \_c\_\_
2. Mam zainteresowania artystyczne \_\_\_b\_\_
3. Dokładnie wykonuję pracę \_\_\_\_\_
4. Jestem raczej leniwy/-a \_\_\_\_\_
5. Ufam ludziom \_\_\_\_\_
6. Często obwiniam innych \_\_\_\_\_
7. Jestem zrelaksowany/-a \_\_\_\_\_
8. Łatwo się denerwuję \_\_\_\_\_
9. Jestem towarzyski \_\_\_\_\_
10. Jestem powściągliwy \_\_\_\_\_

B – C =

# Kwestionariusz BFI-10 pomiaru osobowości (3)

- Pytania 1 i 2 dotyczą otwartości
- 3 i 4 sumienności
- 5 i 6 ugodowości
- 7 i 8 stabilności
- 9 i 10 ekstrawersji.

# Kwestionariusz BFI-10 pomiaru osobowości (4)

- Dla każdej pary obliczamy wynik odejmując drugi wynik od pierwszego. Wyniki mogą się wahać w przedziale od -4 (bardzo niskie natężenie cechy) do +4 (bardzo wysokie natężenie cechy), gdzie 0 to mniej więcej średnia.
- Rozkład cech w społeczeństwie ma postać krzywej dzwonowej, większość ludzi jest średnio (otwarta, sumienna, ugodowa, stabilna i ekstrawertyczna).
- Wyniki nie są ze sobą skorelowane, jeśli znamy poziom ugodowości pewnej osoby nic nie jesteśmy w stanie przewidywać na temat poziomu pozostałych 4 cech.
- Jedynie wiadomo, że inteligencja jest zbieżna z otwartością.



Jan FAZLAGIĆ



# KNOW-HOW W DZIAŁANIU!

JAK ZDOBYĆ PRZEWAGĘ  
KONKURENCYJNĄ  
DZIĘKI ZARZĄDZANIU WIEDZĄ

WYDAWCA: WYDZIAŁ EKONOMICZNY UNIWERSYTETU W Białymostku

ISBN 978-83-7444-111-1

WWW.WYDZIEL.PL